

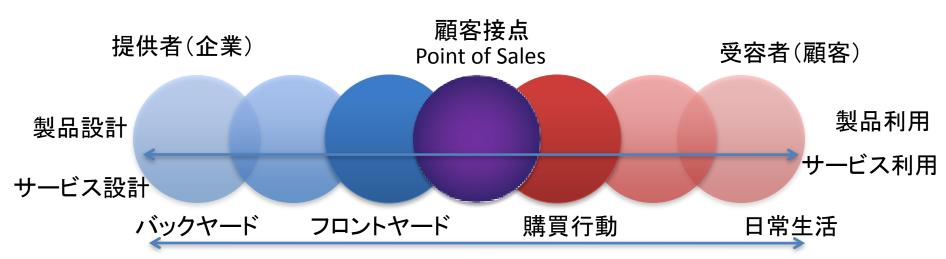
生活者起点でサービス価値を高める 大規模データ活用技術

産業技術総合研究所サービス工学研究センター 大規模データモデリング研究チーム 本村陽一



サービス工学研究としての意義

製品・サービスの提供と受容の連鎖の最適化



価値・評価・ライフスタイル

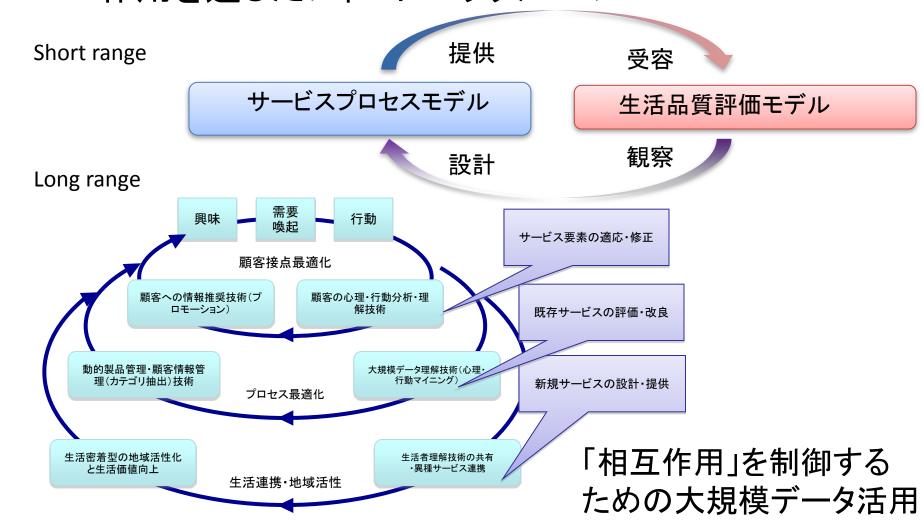
従来の工学:「製品(モノ)が伝わる」から サービス工学:「相互作用(経験)が伝わる」へ、

そのための大規模データ活用技術



サービスのスパイラルと大規模データ

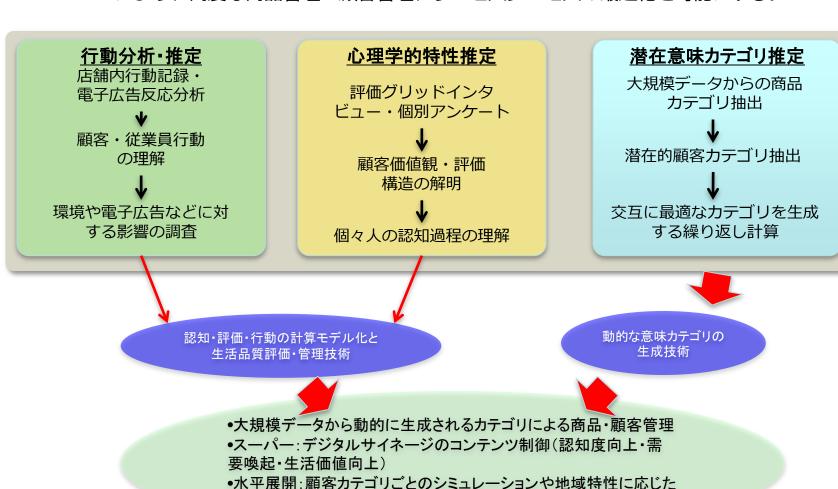
- 要素として生活者を含んだ包括的なシステム
- 作用を通じたフィードバックループ





H21年度経済産業省委託費事業(小売分野)

課題:店舗内購買行動、外食産業における来店時や注文時の顧客の認知過程を対象として、個人の行動・心理学的特性の分析・推定技術を確立する。さらに大規模データ活用技術の開発により、高度な商品管理・顧客管理、サービスプロセスの最適化を可能にする。



新規サービス提案(生活品質の飛躍的向上)



背景・課題と目標



社会的背景•課題

- オーバーストア、クーポン戦略の過当競争による利益率の低下
- 生活者価値(CS)、従業員価値(ES)、社会的価値(SS)の低下
- 環境負荷(需要見込みの外れによる廃棄増)
- 大規模データ管理のコストパフォーマンス悪化

目標

- 顧客ロイヤリティの向上(生活者理解に基づく満足度向上)
- 従業員の人材教育、支援環境の構築(情報共有、消費者理解促進)
- 品揃え, 在庫管理の適正化(生活者理解に基づく販売支援)
- 商品の需要予測・最適化、廃棄率減少(生活者行動予測、需要予測)
- デジタルサイネージの効果的運用(適切な需要喚起と認知度向上)

生活者理解とサービス戦略の同時実現

→ 値引き(価値の低下)をせずに来店率、満足度を向上する仕組作り

大規模データ活用技術(計算モデル化)による問題解決



サービスを通じて得られる大規模データ

ID-POSデータの例

- データの件数約数十億トランザクション

データイメージ

	лі		\rightarrow \right													
	A	В	С	D	E	F	G	Н	I	J	K	L	М	N	0	Р
1	店舗CD	レジNO	利用日	レシートNCレシ	ノート行れ	時分	管理番号	会員区分	JANCD	商品名	買上金額	税込金額	点数	大分類CD	中分類KE	小分類KE 細分
2	3013		########	20	1	1035	9.9E+11	1	**	100 Particle 2000 EU - 200	0	218		1 32	48	256
3	3013		#######	20	2	1035	9.9E+11	1	**		0	113		1 26	44	233
					-											

:

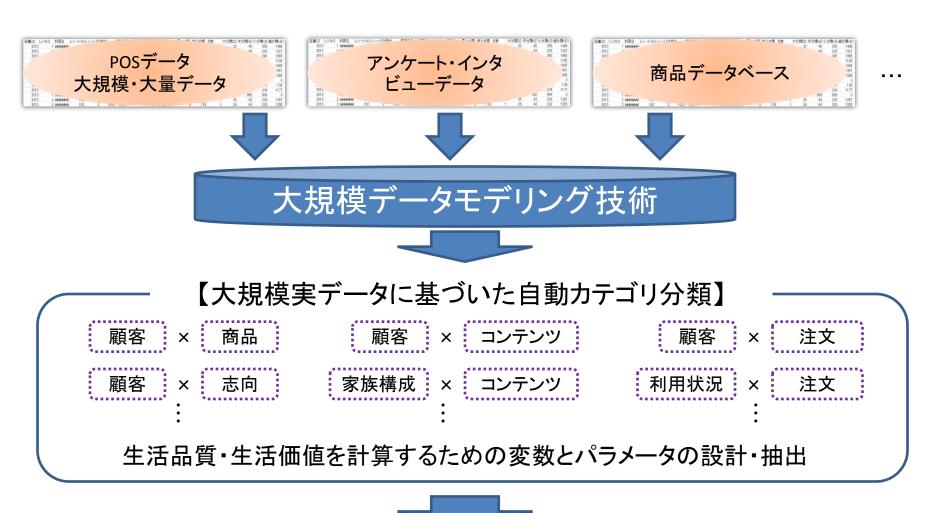
- データの項目

- 店舗、レジNo、利用日、レシートNo、レシート行No、時分、顧客ID、会員区分、JANコード、商品名、買上金額、税込価格、買上点数、分類コード(大分類、中分類、小分類、細分類)
- 各商品マスタも受取
 - 商品マスタ 全364,398種
 - 大分類マスター 全42種
 - 中分類マスター 全155種
 - 小分類マスター 全951種



大規模データモデリング技術

【開発パッケージの水平展開】



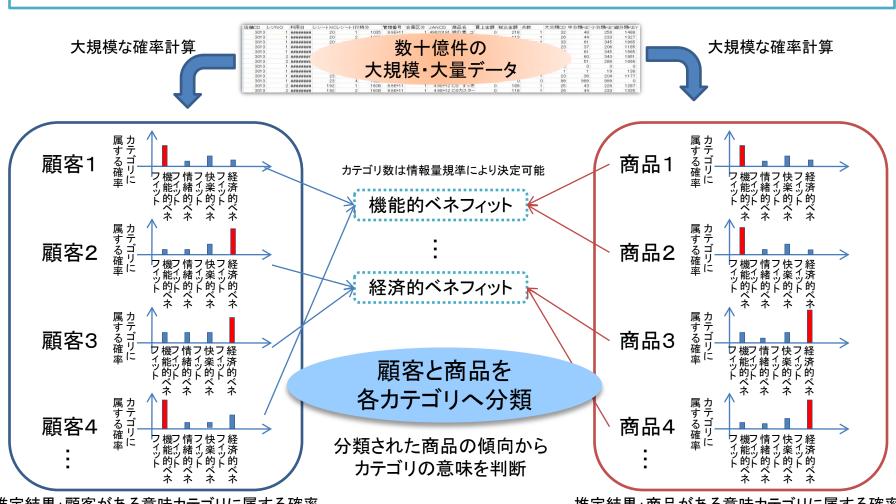
生活品質・生活価値のモデリングへ



カテゴリマイニング技術の概要

【確率的潜在意味解析(probabilistic latent semantic index)】

顧客と商品の共起関係から両者の同時クラスタリング(確率的潜在意味解析法の発展的応用)



推定結果:顧客がある意味カテゴリに属する確率

推定結果:商品がある意味カテゴリに属する確率



生活者起点での大規模データ分析へ

デモグラ

年齡•性別

家族構成 家族人数

職業•年収

日常行動・生活時間 家での夕食頻度 スーパーに行く時間 交通手段

健康状態 健康に関する心配 ダイエット志向

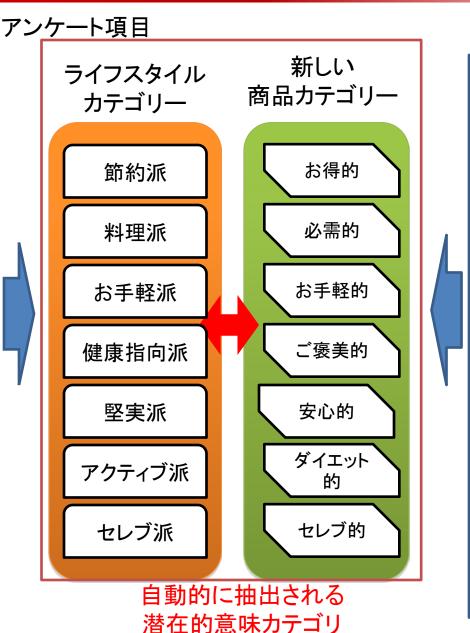
食に対する意識 和食派・洋食派 料理好き

消費傾向

堅実志向·冒険志向 論理的·感覚的

パーソナリティ・社会参加 外向性・情緒安定性,

社会活動・地域



購買評価 既存の商 指標 品分類

•来店頻度

•多様性

•分散(情 報量)

•肉魚比率

●特売品購 入率

•健康食品 購買率

•PB品

・レトルト

●特保

•卵•牛乳•

油(種類)

•だし(和 食)

•米

野菜

肉·魚· 卵

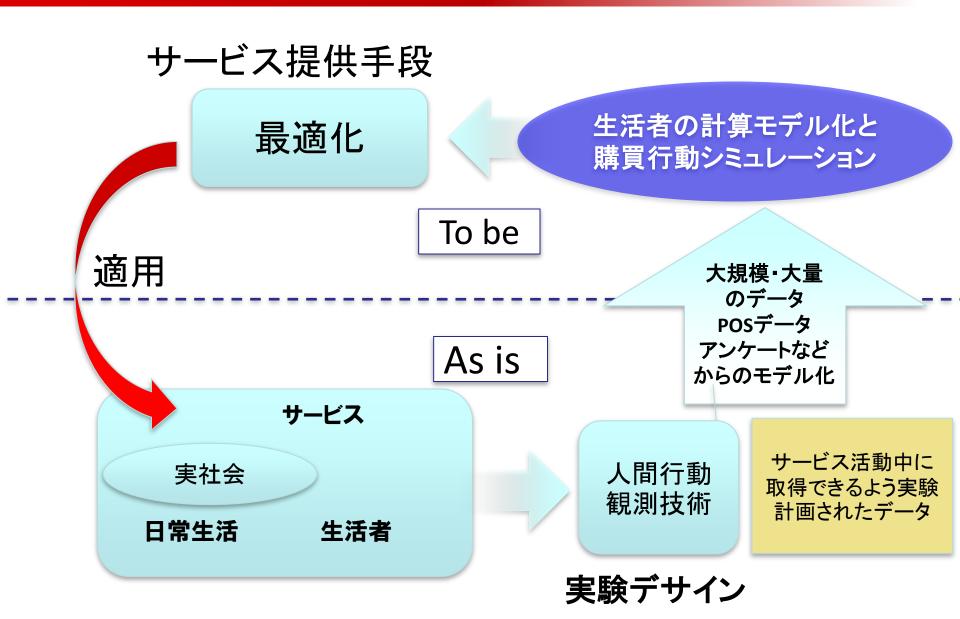
冷凍・レ トルト 総菜

飲料水• 酒類

日用雑貨



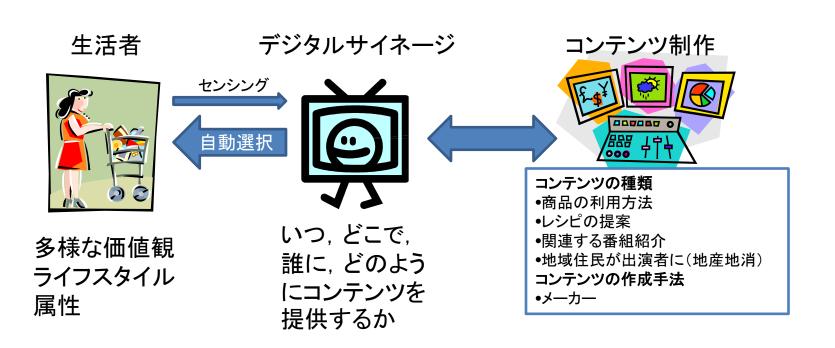
計算モデル化と活用技術





大規模データ活用技術の例: デジタルサイネージ

- 現在, 小売産業などにおいて, デジタルサイネージが顧客とのコミュニケーションメディアとして利用可能になっている.
- 現状は、各種ハードウェアの導入・試行が行われているが、今後、どのようなコンテンツを、どのような場面で提供するか、利用方法が課題となる.
- そこで、動画コンテンツが消費者に与える価値について検討し、生活品質 を向上するようにコンテンツを自動選択する技術を開発.





大規模データ活用技術

デジタルサイネージへの応用シナリオ

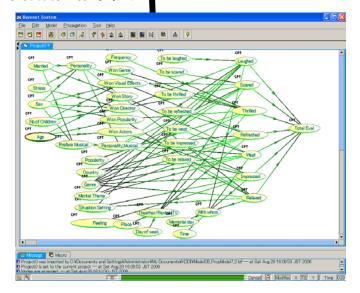
デジタルサイネージ

ライフスタイル 提案 店舗内キオスク端末、 携帯、インターネット

生活コミュニケーション促進(生活満足度向上)

ID-POSデータ 大規模 と連携 データベース

生活品質評価



ベイジアンネット技術

顧客セグメント推定・ 認知・興味喚起を行う コンテンツ選択



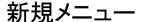


顧客理解・サービス品質の評価



水平展開例:生活者品質に基づくメニュー開発

- 海外に比べ、日本の外食産業(居酒屋やファミリーレストランなど)の優位性のひと つはメニューの多さにある.
- しかしながら、コストや廃棄率の問題もあり、メニューの最適化は難しい問題。
- また, 顧客属性や価値観などは様々であるため, 多様な顧客が満足するメニューや, 顧客満足度を向上させるメニューづくりなどに関しての科学的研究は行われてこなかった.
- 外食POSなどで得られる大規模データを利用するとともに、多様な消費者が様々なメニューの中から、どのように料理を選んでいるか、その嗜好や意思決定のメカニズムについて、大規模な被験者実験と最適化技術を用いて、効率的で満足度を高める新たなメニュー開発を支援する技術を開発する。





POSデータ解析に よる既存メニュー の嗜好分析



被験者実験 (嗜好, 意思決 定. 値づけ)

原価計算、仕入れコスト

経済性評価



新たな メニュー開発 技術の構築

嗜好分析, 満足評価

心理学的評価



開発研究計画

• 大規模データ活用技術:

インタビュー、アンケート、行動観測などの心理・行動分析結果と、サービスを介して観測されたPOSデータなどの大規模データを統合し、計算モデル化する技術。とくに商品、サービス、顧客を、サービス利用者視点で自動的に類型化する技術(カテゴリマイニング)

【ソフトウェア群、マニュアル、事例集】

- サービス利用者行動シミュレータ: 大規模データモデリング技術に基づき、サービス提供者・プロセスの変化に応じてサービス品質を評価し、サービス設計を支援する技術 【ソフトウェア群、マニュアル、事例集】
- デジタルサイネージコンテンツ制御: 店舗内などの情報提供を個々の利用者推薦するシステム 【ソフトウェア群、コンテンツ、マニュアル、事例集】